



WIR SUCHEN DICH!

VERTRIEBSINNENDIENST / INSIDE SALES

WER WIR SIND

BERGER ist einer der führenden B2B-Anbieter von individuellen Lager-, Betriebs- und Büroeinrichtungen. Für unsere Kunden entwickeln, planen und realisieren wir technisch und wirtschaftlich optimale Lösungen.

WAS WIR BIETEN

Jobdetails und Benefits

Wir bieten eine feste Vollzeitstellung in einem modernen mittelständischen Unternehmen mit flachen Hierarchien und einer Kultur, geprägt von Wertschätzung, Innovation und Entwicklungsmöglichkeiten. Eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit mit großem Handlungs- und Gestaltungsspielraum in einem dynamischen Umfeld, sowie ein attraktives Gehalt wartet auf dich.

WEN SUCHEN WIR

Anforderungen und Qualifikationen

- Du hast eine kaufmännische Ausbildung oder eine gleichwertige Qualifikation und bringst eine hohe Kundenorientierung mit.
- Du kommunizierst wertschätzend, offen und gerne und kannst dich und andere Menschen begeistern.
- Du zeichnest dich durch deine selbständige und ergebnisorientierte Arbeitsweise aus und bist bereit Verantwortung zu übernehmen.
- Du hast sehr gute Office-Kenntnisse und bringst bestenfalls Interesse an Online- und eCommerce-Themen mit.
- Du besitzt sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift.

WAS ERWARTEN WIR

Aufgabengebiet und Tätigkeitsbeschreibung

- Du kalkulierst, erstellst Angebote und Aufträge, garantierst, dass unsere Kunden alle benötigten Informationen und bestmögliche Unterstützung erhalten.
- Du bist Ansprechpartner für unsere Kunden und sorgst dafür, dass Anliegen zu Angeboten und Aufträgen geklärt werden.
- Du überwachst und kontrollierst Preise und Termine unserer Lieferanten.
- Du stellst vertretungsweise Rechnungen an unsere Kunden.
- Du unterstützt die offensive Akquise von Neukunden.
- Du identifizierst Kundenpotenziale durch Marktanalysen und entwirfst kundenspezifische Vertriebskampagnen.
- Du telefonierst Angebote nach und sorgst dafür, dass Verkaufschancen genutzt werden.
- Um Folgeaufträge zu generieren, bist du nah am Kunden und fragst die Kundenzufriedenheit und weitere Projekte ab.
- Du nimmst Reklamationen entgegen und unterstützt auch in anspruchsvollen Gesprächen unsere serviceorientierten Prozesse.

Wir freuen uns auf deine Bewerbung unter Angabe der Einkommensvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins.

Noch mehr Infos unter: www.berger-group.de

JOIN OUR TEAM!

Bei Rückfragen wende Dich gerne an:

Nicole Lederer

Tel. : 0711 / 83 88 78 – 61

Mail : bewerbung@berger-group.de