



WIR SUCHEN DICH!

JUNIOR - KEY ACCOUNT MANAGER (M/W/D)

Baden-Württemberg

WER WIR SIND

Die **BERGER-Group** ist einer der führenden Anbieter von Lager- und Betriebseinrichtungen. Für unsere Kunden entwickeln, planen und realisieren wir technisch wie wirtschaftlich optimale Gesamtlösungen. Unser Fokus sind unsere Kunden und unser Ziel ist die Planung und Umsetzung von Einrichtungen, die unseren Kunden größtmögliche Mehrwerte bieten.

WEN SUCHEN WIR

Anforderungen und Qualifikationen

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder gewerbliche Ausbildung (z. B. Industriekaufmann (m/w/d) oder vergleichbar) mit technischem Verständnis
- Freude am persönlichen Umgang mit Kunden sowie effektive Präsentations- und Verhandlungsfähigkeit
- Starke mündliche und schriftliche Kommunikationsfähigkeit um Beziehungen aufzubauen
- Hohes Maß an Professionalität, Zeitmanagement und Teamgeist
- Problemlösermentalität
- Erfahrung im Projektmanagement
- Sicherer Umgang mit MS-Office-Produkten/Digital Mind
- Selbständige und verantwortungsbewusste Arbeitsweise
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Ziel- und kundenorientiertes Verkaufstalent mit Spaß und Leidenschaft an der Arbeit
- Reisebereitschaft innerhalb des zugeordneten Verkaufsgebiets

WAS ERWARTEN WIR

Aufgabengebiet und Tätigkeitsbeschreibung

- Aktiver Vertrieb in deinem Vertriebsgebiet sowohl vom Homeoffice als auch im Außendienst
- Du pflegst vorhandene Kundenbeziehungen und reaktivierst unsere inaktiven Kunden
- Du entwickelst nachhaltig dein Gebiet. Sowohl Kunden- als auch Objektakquise ist dabei ein fester Bestandteil deiner Tätigkeit
- Du erstellst einfachere Angebote selbst und führst diese zum Abschluss
- Komplexere Angebote erstellst du in Zusammenarbeit mit unserer technischen Abteilung
- Du erkennst und analysierst Umsatzpotenziale und überzeugst deine Interessenten und Kunden mit zielführenden, individuellen Lösungen
- Mit Motivation und Fleiß führst Du projektorientierte Vertriebsaktionen durch und baust unsere Marktposition innerhalb deines Vertriebsgebiets nachhaltig aus
- Du gewinnst Neukundengewinnung über Plattformen wie DTAD, Wiredminds usw.

WAS WIR BIETEN

Jobdetails und Benefits

- Mitarbeit in einem spannenden und agilen mittelständischen Familienunternehmen
- Überdurchschnittliche Verdienstmöglichkeiten und Zusatzleistungen
- Viele Gestaltungsfreiräume und hohe Eigenverantwortung in der täglichen Arbeit
- Flexible und mobile Arbeitsmodelle und eine offene und teamorientierte Unternehmenskultur

Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung unter Angabe deiner Einkommensvorstellung und deines Frühestmöglichen Eintrittstermins.

JOIN OUR TEAM!

Standort der Position:
Home-Office PLZ 7**** oder
Stuttgarter Str. 125
70825 Korntal-Münchingen

Bei Rückfragen wende Dich gerne an:

Nicole Lederer

Tel.: 0711 / 83 88 78 – 61

Mail : bewerbung@berger-group.de